

L'alternance  
**PRENDRE**  
SON AVENIR  
EN MAIN !



# BAC Professionnel

## Métiers du commerce et de la vente

### Option A : Animation et gestion de l'espace commercial

## Par alternance

Dossier de candidature



**MFR**

206, Avenue du Marensin  
40465 Pontonx-Sur-l'Adour

☎ 05.58.57.20.42

💻 05.58.57.26.36

✉ [mfr.pontonx@mfr.asso.fr](mailto:mfr.pontonx@mfr.asso.fr)

🌐 [www.mfr-pontonx.com/](http://www.mfr-pontonx.com/)



*Une formation au cœur des réalités professionnelles*

**RÉUSSIR**  
autrement

# La M.F.R de PONTONX/ADOUR

## CFA M.F.R



La M.F.R de Pontonx/Adour est un Etablissement d'Enseignement Professionnel par alternance créé en 1954.

Elle fait partie de l'Union Nationale des Maisons Familiales Rurales qui regroupe aujourd'hui environ 450 établissements en France.

Ses caractéristiques principales sont :

- *l'alternance*, c'est-à-dire une pédagogie qui permet d'allier Ecole et milieux professionnels,
- La MFR est une *Association Loi 1901*, qui associe les parents et les professionnels à la gestion de l'établissement

La M.F.R. de Pontonx est un établissement sous contrat avec le ministère de l'agriculture.

Aujourd'hui, les formations proposées sont les suivantes :

- ✓ 4<sup>ème</sup> et 3<sup>ème</sup> E.A (l'Enseignement Agricole) après une 5<sup>ème</sup> et une 4<sup>ème</sup> (pour la 4<sup>ème</sup> le jeune doit avoir 14 ans au cours du 1<sup>er</sup> trimestre de son inscription)
- ✓ BAC PROFESSIONNEL SAPAT (Services aux Personnes et aux Territoires) après une 3<sup>ème</sup>, une seconde générale/technologique ou un CAP
- ✓ BAC PROFESSIONNEL Métiers du Commerce et de la Vente option A : Animation et gestion de l'espace commercial après une 3<sup>ème</sup>, une Seconde ou un CAP
- ✓ BAC PROFESSIONNEL SN (Système Numérique) option RISC (Réseaux informatiques et systèmes communicants), après une 3<sup>ème</sup>, en apprentissage (OUVERTURE EN SEPTEMBRE 2020)
- ✓ BTS MCO (Management Commercial Opérationnel) après un BAC, en apprentissage et autres types de financement.
- ✓ Un BP JEPS LTP (Brevet Professionnel de la Jeunesse et de l'Education Populaire et du Sport) Loisirs Tous Publics spécialité 3-13ans, en apprentissage et autres types de financement.
- ✓ UN BP JEPS EDD (Education au Développement Durable), en apprentissage et autres types de financement.
- ✓ Un Titre Professionnel Animateur en Gérontologie, Niveau BAC, en structure et à domicile, accès avec tout type de financement
- ✓ Un titre MUM (Management d'Unité Marchande), niveau BAC+2, accès avec tout type de financement



## Le public visé et les pré-requis

- Pour une entrée en seconde, il faut avoir effectué une 3<sup>ème</sup>
- Pour une entrée en première, avoir suivi une classe de seconde générale, technologique ou être titulaire d'un diplôme de niveau V : BEP, BEPA, CAP
- La formation est accessible au statut apprentissage sur 1,2,3 ans. Le jeune est alors en contrat avec une entreprise et est donc salarié de celle-ci. Il effectuera l'ensemble de ses stages dans cette entreprise. La formation sera pour lui gratuite, il percevra une rémunération en fonction de son âge.

## La vie à la MFR et accessibilité aux personnes en situation de handicap

Lors de leur période de formation les élèves peuvent être interne, demi-pensionnaire ou externe. L'internat permet une vie de groupe, une dispersion moindre de la scolarité, un suivi plus individualisé et des activités d'ouvertures telles que débats, conférences, activités artistiques, etc...

L'internat est constitué par des chambres de 4 à 6, les repas sont pris au self-service de l'école.

La semaine commence le lundi matin à 9 h et se termine le vendredi à 16h30, sinon tous les jours les cours commencent à 8h30 et finissent à 17h30.

Les élèves disposent d'un foyer, et d'une salle informatique avec du matériel moderne et performant.

Diverses activités d'ouverture sont proposées tout au long de l'année : centre culturel de Dax, projet technique de voyage, correspondance, visites d'études, etc...



L'établissement est accessible à l'ensemble des personnes présentant un handicap (places de parking, allées de circulation, élévateur PMR, sanitaires adaptés et mise en place d'une pédagogie et matériel adapté au handicap.

## Les principaux objectifs

Le BAC PROFESSIONNEL Commerce proposé par la M.F.R de Pontonx a quatre objectifs principaux :

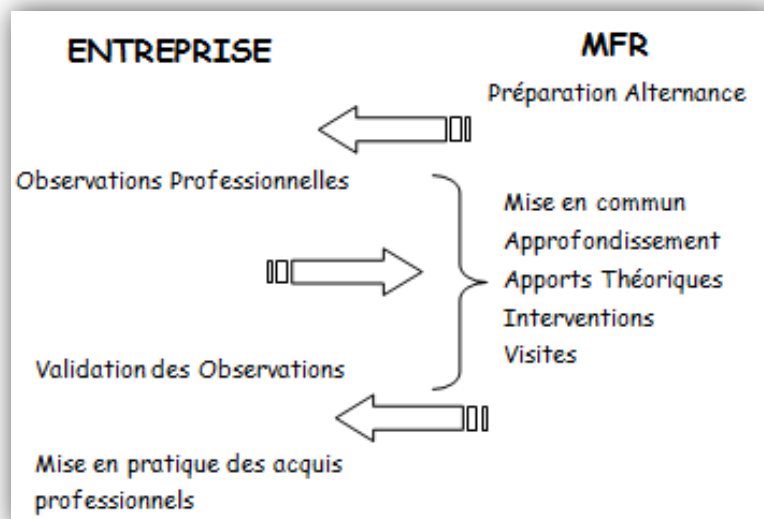
- Participer à l'approvisionnement,
- Vendre, conseiller et fidéliser le client,
- Participer à l'animation de la surface de vente,
- Assurer la gestion commerciale de la surface de vente.

## Méthodes utilisées : L'Alternance

La formation se déroule selon un rythme d'alternance de 15/15 (15 jours à l'école et 15 jours en entreprise ou 8/15 (8 jours à l'école et 15 jours en entreprise)

Chaque trimestre, il faut un lieu de stage différent pour permettre d'avoir différentes expériences professionnelles afin d'amener chaque jeune à construire son propre projet personnel et professionnel.

## Principe : Ecole et milieux professionnels



## Les différents stages

### Seconde MRC (3 stages, 3 structures différentes)

- Stage Initiation contact clientèle
- Stage Grande distribution
- Stage Accueil/prospection

### 1<sup>ère</sup> BAC PRO MCV (3 stages, 3 structures différentes)

- Stage dans une entreprise commerciale
- Stage à l'étranger (programme ERASMUS +)
- Stage dans une entreprise commerciale (support BEP)

### Terminale BAC PRO MCV (2 stages, 2 structures différentes)

- Stage dans des entreprises commerciales (petits commerces ou grandes surfaces), supports des épreuves professionnelles



## Les principaux éléments du programme



Une formation générale :

- Français
- Histoire/Géographie/E.M.C
- Mathématiques
- Langues vivantes (Anglais / Espagnol)
- Arts appliqués - Cultures artistiques
- E.P.S.
- Informatique

Une formation professionnelle :

- Enseignement professionnel dont co-intervention
- Economie-Droit
- P.S.E

L'ensemble des formateurs sont Titulaire au minimum d'un BAC + 3 et d'une formation pédagogique pour dispenser les formations en alternance.

## Les modalités d'évaluation et les résultats

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
DNB	96%	89%	95%	69%	92%	75%	89%	92.6%	82%
BEPA SAP	96%	92%	96%	98%	95%	96%	95%	96.9%	100%
BEP MRCU	85%	94%	95%	95%	84%	93%	81%	93.2%	91.6%
BAC PRO Commerce	85%	94%	84%	75%	94%	91%	84%	83.3%	79%
BAC PRO Système Numérique									
BTS MUC	70%	63%	85%	70%	54%	67%	67%	64.7%	83%
BPJEPS LTP							61%		67%
Titre Animateur							78%	100%	91%
Titre MUM							100%	100%	100%



## BEP MRC

<b>Epreuves</b>	<b>Forme</b>	<b>Coef</b>	<b>Durée</b>
<b>EP1 - Epreuve professionnelle liée au contact avec le client et/ou l'utilisateur</b> Première partie : contact téléphonique Seconde partie : contact par écrit	Oral Ecrit	2 2	20' (15' préparation) 40'
<b>EP2 - Pratique de l'Accueil, de l'Information et de la Vente</b> Première partie : pratique simulée des activités d'accueil, d'information et de vente  Deuxième partie : Connaissance de l'environnement professionnel Prévention Sécurité et Environnement	Oral  Oral Ecrit	5  3 1	30'  15' 1h
<b>EG1 - Français, Histoire, Géographie, Education Civique</b>	Ecrit	6	3h
<b>EG2 - Mathématiques</b>	Ecrit	4	1h
<b>EG3 - Education Physique et Sportive</b>	Pratique	2	

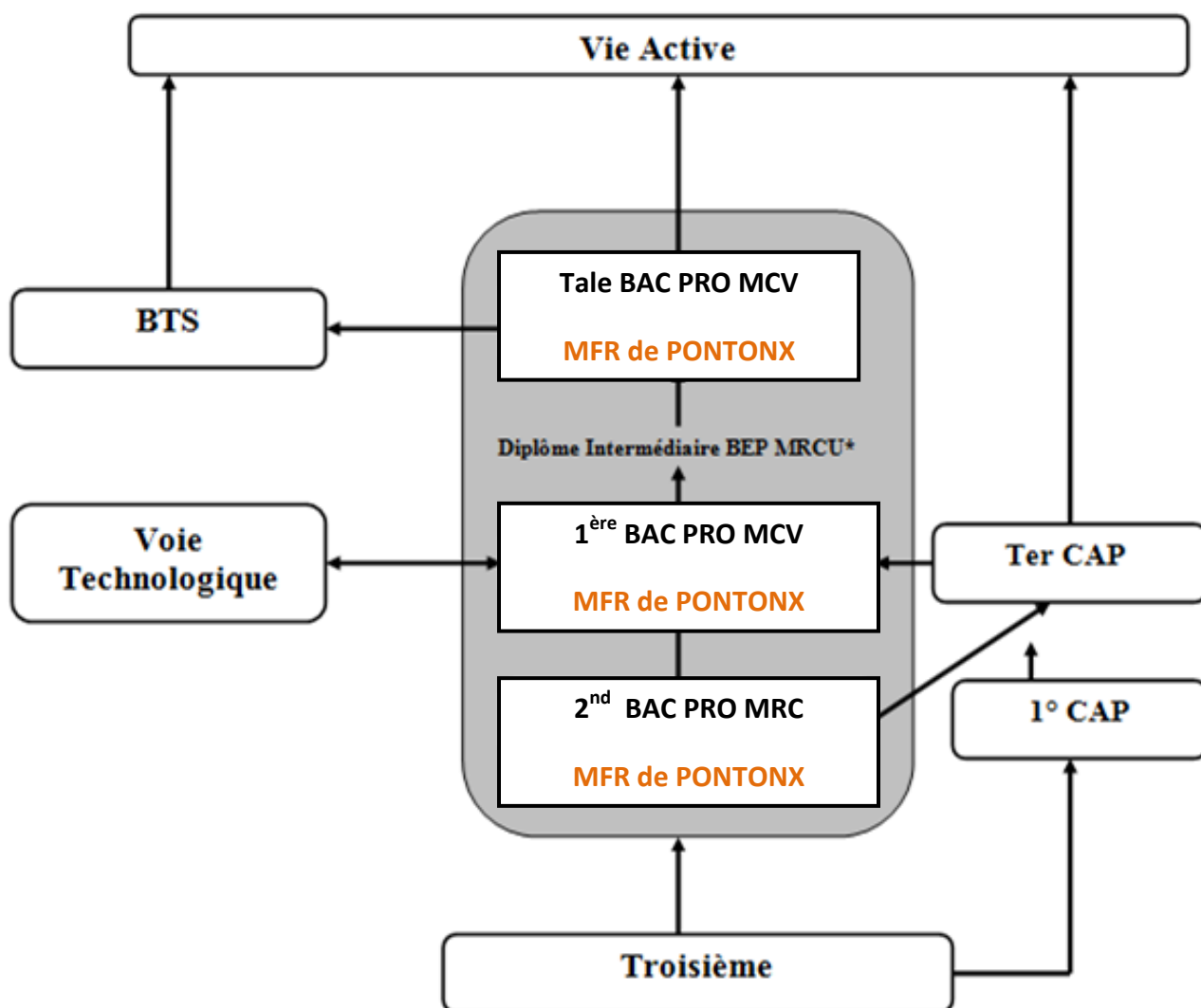


## BAC PROFESSIONNEL Métiers du commerce et de la vente

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL COMMERCE Dernière session 2021		BACCALAUREAT PROFESSIONNEL METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE Option A : Animation et gestion de l'espace		Coef
E1 Epreuve scientifique et technique	U1	E1 Epreuve Scientifique et Technique	U1	2
E11 Action de promotion-animation en unité commercial	U11	E11 Economie-Droit	U11	1
E12 Eco Droit	U12	E12 Mathématiques	U12	1
E13 Maths	U13			
E2 Préparation et suivi de l'activité commerciale	U2	E2 : Analyse et résolution de situations professionnelles, option A : Animation et gestion de l'espace commercial	U2	4
E3 Epreuve pratique prenant en compte la formation en milieu professionnel	U3	E3 : Pratique professionnelle	U3	9
E31 Vente en unité	U31	E31 Vente-Conseil E32 Suivi des ventes E33 Fidélisation	U31 U32 U33	8
E32 Prévention santé environnement	U32	E34 Prévention santé environnement	U34	1
E4 Epreuve de langue vivante	U4	E4 Langues vivante 1	U4	4
E41 Langue vivante 1	U41	E41 Anglais/Espagnol	U41	2
E42 Langue vivante 2	U42	E42 Anglais/Espagnol	U42	2
E5 Epreuve de français et histoire-géographie	U5	E5 : Epreuve de français, histoire géographie et enseignement moral et civique	U5	5
A5 : Français	U51	E51 Français	U51	2.5
B5 : Histoire-Géographie	U52	E52 Histoire géographie et enseignement moral et civique	U52	2.5
E6 Epreuve d'arts appliqués et cultures artistiques	U6	E6 : Epreuve d'arts appliqués et cultures artistiques	U6	1
E7 Epreuve d'éducation physique et sportive	U7	E7 : Epreuve d'éducation physique sportive	U7	1
Epreuve facultative de langue vivante	UF1	Epreuve facultative de langue		



# Filières et Débouchés



## CONTEXTE PROFESSIONNEL ET EMPLOIS VISES

Le titulaire du diplôme BEP « Métiers de la Relation aux Clients et aux Usagers » participe à la réalisation d'activités spécifiques dans les domaines professionnels du commerce, de la vente et des services.

Employé polyvalent, il accueille, informe, oriente et contacte les clients ou les usagers. Il présente des services ou des produits, conseille et finalise des ventes.



Il participe à l'organisation des espaces de travail et est amené à travailler dans une unité commerciale, physique ou à distance de toutes tailles, généraliste ou spécialisée comme :

- Employé commercial
- Conseillé-vendeur
- Agent d'accueil

#### **Avec une expérience professionnelle,**

- Petit commerçant indépendant créant ou reprenant une entreprise existante ;
- Chef de petite et moyenne surface de vente, salarié ou mandataire ;
- Gérant d'alimentation, gérant de supérette ;
- Maîtrise de l'exploitation de points de vente ;
- Chef de rayon, chef de département.

#### ***POURSUITE D'ETUDES***

Le Bac Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente permet notamment la poursuite d'études supérieures :

- Un BTS MCO (Management Commercial Opérationnel) en contrat d'apprentissage à la MFR de PONTONX.
- Un BTS NDRC
- Un BTS Tourisme
- Un BTS Profession immobilière ...

### **Les données tarifaires**

Sur le plan administratif, la MFR est une école privée associative sous contrat avec l'Etat et de ce fait donne droit aux bourses nationales et départementales.

Le montant à régler inclut la scolarité, les fournitures, les assurances, l'internat et la nourriture. Il peut être réglé mensuellement ou trimestriellement selon le choix des familles.

Les tarifs sont communiqués lors des entretiens avec les formateurs, lors des portes ouvertes et sur simple demande.

## Noms et coordonnées du contact



- Prendre rendez-vous à la MFR (☎ : 05-58-57-20-42) pour une explication détaillée de la formation, des modalités de stage, et une visite des locaux. Possibilité d'envisager un mini stage. Remise d'un dossier de candidature et d'une fiche de pré-inscription.
- Renvoyer le dossier de pré-inscription (fiche jointe à ce dossier) avec les pièces demandées.
- Etude du dossier, validation de la pré-inscription avant la confirmation définitive par le résultat Affelnet afin de pouvoir envisager la recherche de stage (lettre accompagné du calendrier de stage)

# Modalités et délais d'accès



**\*\*\* Pour tout renseignement complémentaire \*\*\***

s'adresser à Monsieur le Directeur

**Alain DELMAS**

☎ : 05 58 57 20 42

A la

M.F.R de PONTONX/ADOUR  
206 Avenue du Marensin  
40465 PONTONX/ADOUR

Ou par Mail : [mfr.pontonx@mfr.asso.fr](mailto:mfr.pontonx@mfr.asso.fr)



**M.F.R**

206, Avenue du Marensin  
40465 PONTONX SUR L'ADOUR  
☎ : 05 58 57 20 42

PHOTO

### FICHE DE PRE INSCRIPTION

2<sup>nd</sup> MRCU [ ] / 1<sup>ère</sup> BAC [ ] / Terminale BAC [ ]

Interne [ ] Demi-pensionnaire [ ] Externe [ ]

#### ETAT-CIVIL

Nom : \_\_\_\_\_ Prénoms (tous): \_\_\_\_\_

Adresse : \_\_\_\_\_

Code Postal : \_\_\_\_\_ Ville : \_\_\_\_\_

☎ : \_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_ Portable : \_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_

E-mail (Mère) \_\_\_\_\_ (Père) \_\_\_\_\_

Date et lieu de naissance : \_\_\_\_\_ à \_\_\_\_\_

Nom et Prénom du père : \_\_\_\_\_

Profession du père : \_\_\_\_\_

Nom et Prénom de la mère : \_\_\_\_\_

Profession de la mère : \_\_\_\_\_

Situation de Famille (Mariée, Séparée, Divorcée, ...): \_\_\_\_\_

Nombre d'enfants de la famille : \_\_\_\_\_

Nombre d'enfants à charge : \_\_\_\_\_  
(Y compris le candidat)

Nom/Prénom des enfants					
Date de naissance					

#### SCOLARITE ANTERIEURE

	Classe Fréquentée	Etablissement Scolaire
2019-2020		
2018-2019		
2017-2018		

#### PIECES A JOINDRE

- ✓ Le dossier scolaire des 2 dernières années (photocopies des notes)
- ✓ 1 certificat de scolarité de l'année en cours
- ✓ Pour les candidats ayant déjà un diplôme : photocopie du diplôme
- ✓ Copie du livret de famille complet et de la carte d'identité
- ✓ 2 photos d'identité
- ✓ 2 timbres au tarif en vigueur
- ✓ Un chèque de 25 € pour frais de dossier libellé à l'ordre de la MFR de Pontonx.